

Suchergebnisse

Saarbruecker Zeitung

CLC xinteg hat sich als Nischenanbieter im Saps- markt fest etabliert

6 Nov. 2014

Eine Erfolgsgeschichte wird fortgeschrieben: Das SAPSystemhaus CLC xinteg aus Bexbach ist im abgelaufenen Geschäftsjahr erneut überproportional gewachsen. Ermöglicht wurde diese positive Entwicklung durch eine klare Unternehmensstrategie und mit einem Team engagierter und motivierter Mitarbeiter. Betriebswirtschaftliche Kennzahlen wie Umsatz und Unternehmensgewinn sowie die gestiegene Anzahl an Mitarbeitern und Neukunden verdeutlichen eindrucksvoll das Wachstum von CLC. Christian Bach, gemeinsam mit Michael Langlotz und Christian Becker Geschäftsführer des SAP-Systemhauses, erläutert die erfolgreiche Geschäftsstrategie: „Wir sind unseren bisherigen Weg konsequent weitergegangen. Unser Zielmarkt ist ganz klar der SAP-Markt, dort liefern wir qualitativ hochwertige Dienstleistungen und Softwareprodukte speziell für SAP ECM Lösungen.“

ECM steht dabei für „Enterprise Content Management“: „Wir nutzen unsere Kompetenz im Work-

flow- und Dokumentenmanagement sowie in der digitalen Akten- und Vorgangsbearbeitung, um im SAPSystem kundenspezifische Lösungen zur Steuerung und Dokumentation betrieblicher Abläufe zu entwickeln“, erläutert Christian Bach. Dazu verfügen die CLC-Mitarbeiter über ein hohes Prozessverständnis und aktuellste Kenntnisse von ITTechnologien. Im Geschäftsprozess gesammelte Daten und Dokumente werden von den Experten verknüpft und für den Anwender im Unternehmen komfortabel und einfach bereitgestellt. Die Lösungen integrieren sich dabei perfekt mit den vom Kunden genutzten SAP-Modulen. „Mit unserer CLC-PADD Produktsuite erweitern und vereinfachen wir gezielt den Funktionsumfang der SAP-Standardsoftware und entsprechen damit den Anforderungen unserer Kunden, unabhängig von Unternehmensgröße und Branche“, unterstreicht Bach.

Selbst vermeintlich kleine Lösungen können mit CLCPADD (PADD steht für die Kurzfassung der Formel „Prozess = Anwendung + Dokumente + Daten“) perfekt umgesetzt

werden. Beispielsweise bietet die „CLC-PADD Office Integration“ eine komfortable Möglichkeit, Dokumente, E-Mails und deren Dateianhänge einfach im SAP-System zum entsprechenden Geschäftsprozess abzulegen und wieder abzurufen. Eine ideale Lösung für Anwender, die nur gelegentlich mit SAP arbeiten.

Seit der Gründung im Jahre 2009 entwickelt sich CLC xinteg dank stabiler Werte und einzigartigen Ideen positiv weiter, der Vertrauensgewinn bei den Kunden ist kontinuierlich gewachsen. Die Geschäftsstrategie, ein branchenübergreifendes Kundenportfolio aufzubauen und damit von einmal kriselnden Märkten nicht abhängig zu sein, hat sich bewährt. Christian Bach ist für die weitere Entwicklung des Unternehmens sehr zuversichtlich: „Märkte bewegen sich schnell und teilweise unberechenbar. Diese Bewegungen muss man rechtzeitig erkennen und sich flexibel den Kundenbedürfnissen anpassen. Das gelang uns bisher sehr gut, was mich sehr zufrieden und optimistisch macht. Wir haben hierfür auch ge-

nau die richtige Unternehmensgröße und verfügen über ein motiviertes und engagiertes Team. Ich bin zuversichtlich, dass wir in einigen Jahren noch stabiler und etablierter sein werden, als wir es jetzt schon sind.“Dafür spricht auch, dass der Kompetenz und Erfahrung der CLC mittlerweile auch im europäischen Ausland vertraut wird. So arbeitet das Unternehmen eng mit SAP SE in Benelux zusammen, und Projekte in Luxemburg und UK stehen gerade vor dem erfolgreichen Abschluss. Als Konsequenz daraus wurden die Räumlichkeiten in Bexbach kürzlich erneut ausgeweitet, und CLC ist weiter auf der Suche nach Mitarbeitern, die das Team ergänzen. „Letztendlich sind die Mitarbeiter das Fundament unseres Unternehmens“, betont Bach. „Dazu bieten wir gerade Softwareentwicklern und Beratern exzellente Weiterentwicklungsmöglichkeiten“.

Hup

Kommentar senden...

- Teilen
- Kommentieren
- Speichern
- Mehr

- Unterstützen
- Ablehnen

